



SECURISER SES RUPTURES NEGOCIEES

INTERVENANT

Me Dorian JARJAT,
Avocat spécialiste
en droit du travail

MODALITÉ

Date :
12 Mai 2016

Horaires :
9h – 12h 30 et 14 h – 17h30

Lieu :
Le Prémium (2ème étage)
131 Blvd Stalingrad
VILLEURBANNE

Durée :
1 Jour (7 heures)

Coût :
500 € H.T. / personne
(déjeuner inclus) 10 %
de réduction à compter de la
seconde inscription

PUBLIC

Tous DRH, responsables et
gestionnaires RH

Dirigeants, D.A.F.

Tous managers et
responsables hiérarchiques

CONTACT

Le Prémium (2ème étage)
131 Blvd Stalingrad 69624
VILLEURBANNE Cédex

Tél. : 04 26 84 67 67
Fax : 04 26 84 67 60

formation@renaud-
avocats.com

www.renaud-avocats.com

OBJECTIFS

Apprécier les répercussions, intérêts et contraintes de chaque mode de rupture négocié afin de choisir le mode le plus pertinent

Maitriser les procédures et optimiser la rédaction des actes

Anticiper les points sensibles et sources de contestations au regard des jurisprudences les plus récentes

PROGRAMME

MATIN : LES BASES JURIDIQUES

Savoir choisir le mode de rupture le plus adapté

- Rupture amiable / Rupture conventionnelle / Licenciement + Transaction :
 - Mesurer les effets et particularités de chaque mode
 - Avantages et inconvénients de chaque mode
 - Apprendre à évaluer les risques et définir le mode de rupture le plus adapté

La rupture conventionnelle du contrat de travail

- Les cas de recours à la rupture conventionnelle
- Maitriser les points clés de la négociation
- Savoir construire un calendrier de procédure réaliste et adapté
- Fixer un montant d'indemnité adapté
- La rédaction de la convention et de la demande d'homologation : maitriser les clauses et éviter les chausse-trappes
- Les droits du salarié
- Le régime social et fiscal des sommes versées
- Le cas particulier des salariés protégés

Le licenciement suivi d'une Transaction

- A quel moment signer une transaction ?
- Maitriser les conditions de validité de l'accord transactionnel et les précautions à prendre
- Savoir rédiger un accord transactionnel : les clauses clés, les clauses particulières
- La portée de la transaction
- Le régime social et fiscal

La rupture amiable de CDD : cas de recours, procédure et effets

APRES MIDI : LES CAS PRATIQUES REELS

Traitement interactif d'une série de mini-cas pratiques réels permettant de mettre en œuvre et en perspective les connaissances acquises lors de la matinée.



DÉSIGNATION DE LA FORMATION

Intitulé	SECURISER SES RUPTURES NEGOCIEES	
Durée	1 jour	
Date	12 mai 2016	
Lieu	Renaud Avocats – Le Premium – 131 bd Stalingrad – 69100 Villeurbanne – 2 ^{ème} étage	
Horaire	09:00 / 12:30 et 14:00 / 17:30	
Prix HT / pers.	500 € HT (repas inclus)	2 ^{ème} inscription : 10 % de remise

PARTICIPANT 1

Prénom	Nom	
Fonction		
Adresse E-mail	@	

PARTICIPANT 2

Prénom	Nom	
Fonction		
Adresse E-mail	@	

ENTREPRISE

Raison sociale			
Adresse			
Code postal	Ville		
Téléphone		Télécopie	
Effectif établissement			
Convention collective			
OPCA à facturer			
Adresse			
N° de dossier de prise en charge			
Responsable de la formation :			

RÈGLEMENT

Le règlement sera effectué par un OPCA (adresse à compléter ci-dessus)

Règlement à réception de facture

Annulation : formulées par écrit, elles donneront lieu à remboursement intégral si elles sont reçues 8 jours avant le stage. A compter de cette date, 50 % du montant de la formation sera retenu en cas d'annulation. Les remplacements seront admis à tout moment. Les organisateurs se réservent le droit de reporter la formation et de modifier le programme si des circonstances indépendantes de leur volonté les y obligent.

Fait à _____, le :

Signature et cachet de l'entreprise